

Workshops für interkulturelle Zusammenarbeit

Amerikanische Geschäftskultur[©]

Einzel- & Gruppenseminare

Trainer: Steven L. Hanft, M.A.

Dauer: Bedarfsgerichtet

Sprache: Amerikanisch-Englisch

Wissensbildung:

- USA: Demographie, Politik, der Markt, Industrien, Firmenhierarchien
- Strukturen der Bundesregierung
- Charakterisierung des amerikanischen Kollegen: Ausbildung, Familie, Karriere, Träume, Wünsche
- Überblick über US-Infrastruktur und die grössten Städte
- US-Industrieverbände & Marktaufsichtsbehörden (FDA, EPA, etc.)

Interaktives Training:

- Verhandlungen in englischer Sprache
- Mitarbeiter-Transfer → USA Vorbereitung
- Verkaufs-Präsentationen

Die Vereinigten Staaten von Amerika

- Geographie, Demographie, Daten
- Wirtschaft, Infrastruktur, Bundesregierung
- Grösste US Ballungszentren

Bearbeiten des USA Marktes

- Sektor Marktwissen, Fortune 500s, KMUs
- Do's & Don'ts: Verbesserung der Netzwerke & der Kommunikationsstrukturen
- Strukturen des Verkaufs & Marketings in den USA
- Aktuelle Trends in der Geschäftswelt & Reaktionen der Amerikaner
- Einblick in Firmenhierarchie - das 'Boss' / Angestelltenverhältnis
- Situation zwischen amerikanischen & europäischen Firmenteilen - verschiedene Geschäftsmentalitäten
- Soziale Hintergründe & Mentalität der amerikanischen Arbeitnehmer
- 6000 km weit weg...Tipps um mit der mobilen amerikanischen Arbeitnehmerschaft in Kontakt zu bleiben

Themen für Begleitveranstaltungen, Arbeitsessen, etc.:

- Die besondere Bedeutung von Präsident Obama & seinem Team für die USA und für die Weltpolitik
- Die aktuelle Finanzkrise und die weltweiten Auswirkungen

CONUS Business, Advice & Training ■ ■ ■ ■ ■

Steven L. Hanft, M.A. Präsident, CONUSBAT

- Dozent (USA); Konrad Adenauer Stiftung Bonn
- Trainer Technisches Englisch; Haus der Technik Essen
- American Business Culture Trainer; HEC- ULg Liège/Lüttich/Luik

Workshops for interkulturelle Zusammenarbeit

Amerikanische Geschäftskultur

KONDITIONEN

Zielgruppe

- Firmen, die in den US Markt einsteigen wollen
- Geschäftsleute, die Kontakt zu amerikanischen Kollegen & Kunden suchen
- Mitarbeiter im Transfer nach den USA
- Verkaufs- & andere Mitarbeiter in Vorbereitung einer Geschäftsreise oder Messeteilnahme, etc.
- Geschäftsdelegationen – Reisevorbereitung

Vorgehen

- Das Training erfolgt nach Absprache bzgl. der Länge und der Themenschwerpunkte
- Teilnehmerzahl: 1 – 15 max.
- Preise nach Vereinbarung

Verkaufs-Präsentationen & Geschäftliche Veranstaltungen

- Vorbereitung für Messen, Sitzungen, Kundenbesuche, Delegationen, Präsentationen, etc.
- 'Elevator Speech'

Vorbereitung von Mitarbeiter Transfers in die USA

- Kulturelle Aspekte des täglichen Lebens in den USA; Schulsystem, Banken, Rechtswesen, medizinische Versorgung, etc.
- Was ist am neuen Arbeitsplatz zu erwarten – Vermeiden von möglichen Fettnäpfchen im Umgang mit Kollegen
- Das neue Lebensumfeld – Wohnung suchen, die Nachbarn, etc.
- Wochenenden & Entspannung, Sport, das Sportstudio, Einkaufen, Veranstaltungen, etc.

Anmeldung: Email: Steven.hanft@conusbat.com oder Fax: +49 241 81928

Name..... Firma.....

Position..... Tel..... Fax.....

Email..... www.....

Strasse/Postfach.....

Stadt..... PLZ..... Land.....

Geplante Seminar-Struktur

Inhalte-Hauptfokus..... Teilnehmerzahl.....

Beruf der Teilnehmer..... Geplante Länge.....

CONUS Business, Advice & Training ■ ■ ■ ■ ■

Deutschland

Kruppstr.18
D-52072 Aachen
Tel. +49 241 81987

info@conusbat.com
www.conusbat.com

Niederlande

Spinnewiel 18
NL-1251 DB Laren
Tel. +31 35 5435911